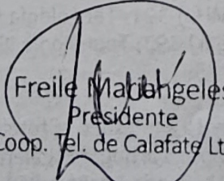


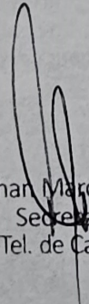


# Cotecal

Cooperativa Telefónica de Calafate LTDA.

## MEMORIA 2022 • 2023

  
Freile Mariangeles  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

  
Garrahan Marcos Andres  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.



## ESTIMADOS ASOCIADOS

Una vez más nos convoca a esta reunión el análisis y aprobación de todo lo actuado a lo largo de este Ejercicio, cada uno de los presentes tendrá en sus manos y en su voz la posibilidad de acompañar favorablemente lo realizado, realizar las preguntas que crea pertinentes y ser protagonista activo de los destinos de nuestra Cooperativa.

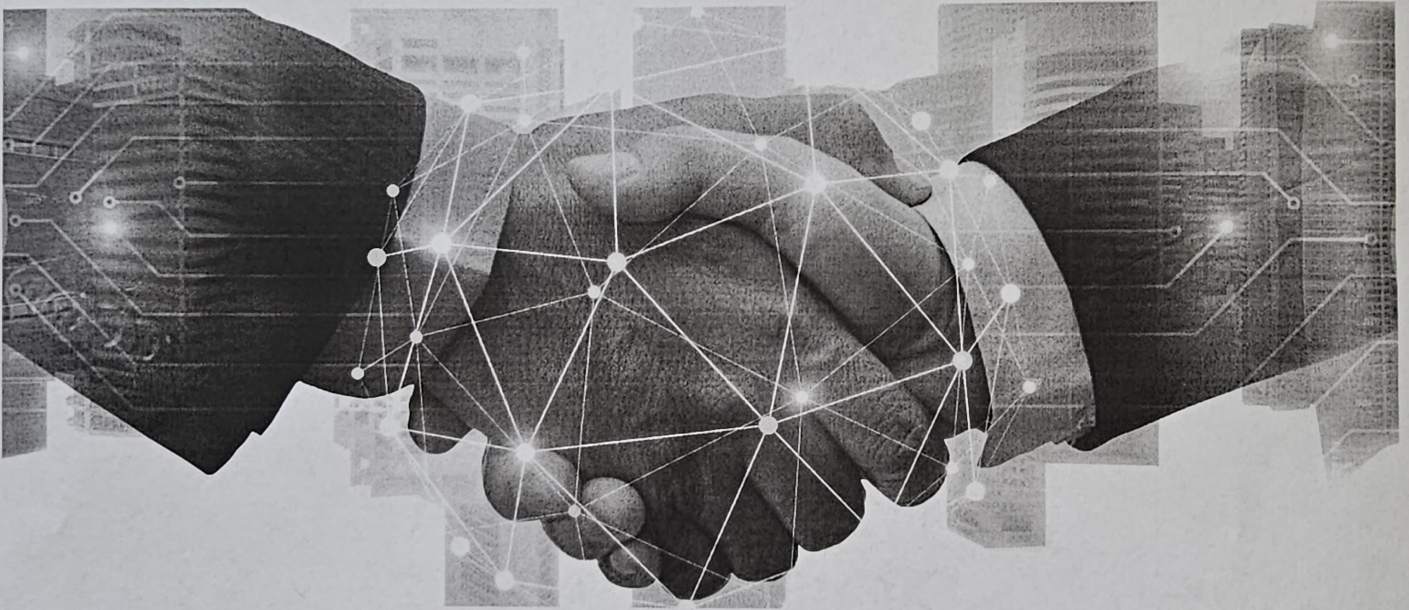
En esta ocasión vamos a rendir cuentas de lo actuado por este Consejo de Administración en el Ejercicio comprendido entre el 1 de junio de 2022 y el 31 de mayo de 2023.

Durante este año, el objetivo principal y norte de nuestras decisiones estuvo orientado a extender en la localidad los servicios de internet con el soporte de Fibra Óptica y a la vez, poner en valor las redes existentes mediante ambiciosos planes de comercialización que nos

permitieran ampliar la cantidad de usuarios con nuestras prestaciones.

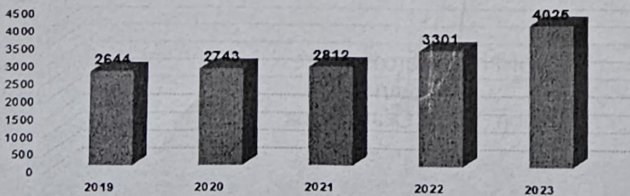
Podemos decir con gran orgullo que este accionar fue clave para lograr un balance positivo en este Ejercicio, siempre tomando como referencia priorizar los intereses de los Asociados, cuidando el patrimonio institucional y promoviendo aquellas inversiones que nos permitieran un recupero asociado a una mejora en la calidad de los servicios.

Como en cada Asamblea agradecemos a quienes se desempeñan en la entidad porque sin su aporte y dedicación no hubiera sido igual lo realizado, brindan todo lo que está a su alcance para que COTECAL siga en franco crecimiento tal como lo soñaron aquellos que la fundaron.



## GENERALIDADES

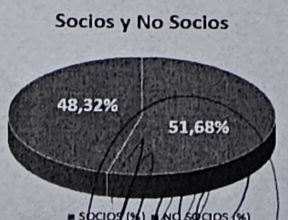
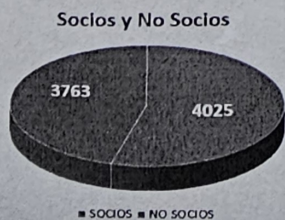
Al 31 de mayo contamos con 7.788 clientes de los cuales 4.025 son Socios, es importante señalar este crecimiento dentro del segmento mencionado, que cobra más valor si lo comparamos con los últimos años tal como lo demuestra este cuadro:



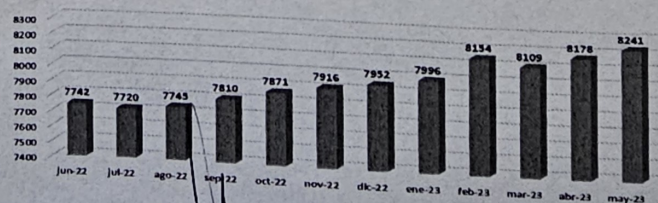
Con respecto a los servicios que presta COTECAL en todas sus variantes y lugares, vale decir que las líneas telefónicas activas suman un total de 5.376 de acuerdo con el siguiente detalle: Línea Tradicional de Cobre 4.588; Telefonía Inalámbrica (Tecnología CDMA 450 MHz) 391; Tecnología IP El Calafate (a través de Fibra Óptica al Hogar) 392; Tecnología IP El Chaltén (a través de Fibra Óptica al Hogar) 5.

En cuanto a Internet, el total de servicios activos alcanzó los 8.241: Fibra Óptica al hogar El Calafate 5.396; Fibra Óptica al hogar El Chaltén 422; Banda Ancha 1.955; Enlaces WIFI El Calafate 466 y Enlaces WIFI El Chaltén 2.

Se evidencia en esta información que el porcentaje alcanzado supera por escaso margen el de los no Socios:



Los gráficos nos permiten dimensionar la evolución en este aspecto a lo largo del Ejercicio en análisis:

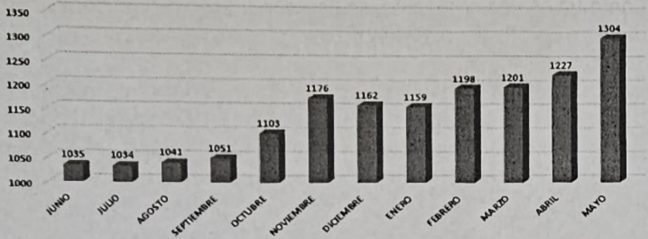


Garrahan Marcos Andres  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

Freije Mariangeles  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.



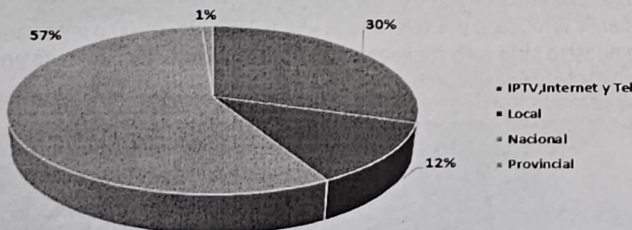
Similar tendencia alcista se registra en lo que se refiere a CotecalTV, partimos de 1.035 conexiones al comienzo del Ejercicio para llegar a 1.304 en el último mes como lo demuestra esta imagen:



Diferenciados por planes, las prestaciones del servicio de televisión quedaron de la siguiente manera: Básico 8, Full HD 1.118 y Max 178.

### MUEBLES, ÚTILES, HERRAMIENTAS, HARDWARE

En el siguiente gráfico podemos apreciar los porcentajes de compras (gastos, costos de servicios prestados e inversiones) realizadas en el Ejercicio tomando como referencia el origen geográfico de los proveedores.



En la imagen se distingue con claridad la fuerte erogación realizada en tecnología tal como se mencionara al comienzo de la Memoria, con el objetivo primordial de crecer en servicios y oportunidades para nuestros vecinos y los de El Chaltén.

Otro dato importante es que si lo medimos en cantidad de proveedores, los locales ocupan un 36%.

Esto justifica la merma de compras locales por tratarse de insumos netamente de otro origen, y una leve baja entre los proveedores nacionales. La estrategia y planificación de ampliación de redes mediante la incorporación de tres nuevos Nodos -proyecto aprobado y acompañado por los Socios en la última Asamblea General Ordinaria, fue fundamental en el manejo de nuestras inversiones.

En el mes de octubre posterior a ese encuentro se llamó a Licitación y en noviembre comenzaron las obras. El efecto de estas transformaciones se hicieron notar en el corto plazo, con el uso creciente de los equipos destinados a instalaciones de internet que fueron avanzando sobre un stock almacenado precisamente para ese objetivo de ventas.

Esto fue posible por un trabajo integrado desde la conducción de Cotecal apoyado y articulado en la práctica por todo el personal de la entidad que cubrió con creces las expectativas generadas con este desarrollo.

Freile Mariangeles  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

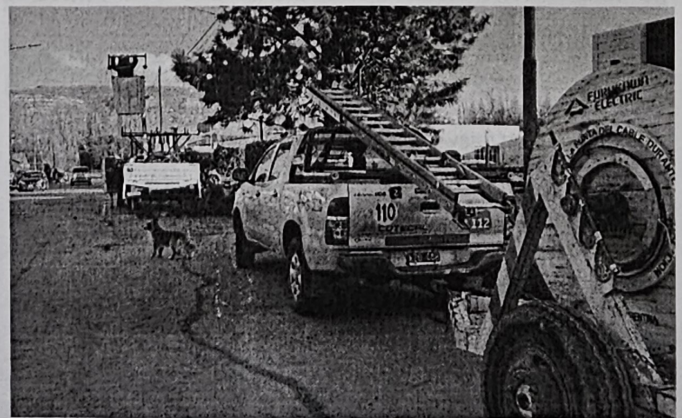
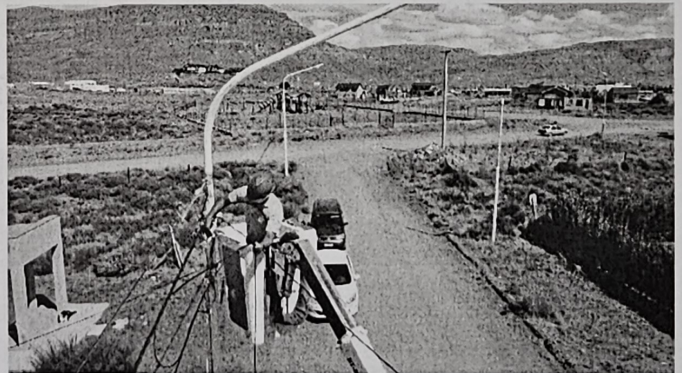
### ÁREA PLANTEL EXTERIOR ÁREA DESPLIEGUE DE REDES

Sin lugar a dudas durante este Ejercicio hemos potenciado la expansión de nuestros tendidos de Fibra Óptica en diferentes sectores de la localidad de manera clara, planificada y sostenida en un programa de comercialización adecuado a las características del proyecto asumido.

Habilitamos los Nodos 6, 8 y 18 y red troncal a Punta Soberana llevando la mejor tecnología a nuevos usuarios que afianzaron la idea con su voluntad de contratar nuestros servicios tal como se detallara anteriormente.

Hoy podemos enorgullecernos de haber llegado hasta Punta Soberana con Fibra Óptica, un sector que nos presentaba vulnerabilidad en las prestaciones que pudimos resolver inicialmente con la adquisición de antenas de mayor potencia y muy pronto con conexiones domiciliarias a esta tecnología.

La voluntad política del Consejo de Administración estuvo orientada a equiparar en calidad y técnica a los vecinos de El Calafate independientemente del lugar donde habiten, camino emprendido con la convicción de seguir adelante con nuevas obras a medida que se consoliden las vigentes en su uso e instrumentación.



Para que los asociados tomen cabal noción de la importancia de las obras y tendidos realizados, basta con detallar uno a uno cada nodo en cifras de extensión territorial y potencialidad de conexiones. El Nodo 6, por ejemplo, cuenta con 1.400 metros de red troncal, aquella que lleva los servicios a la zona delimitada por 72 manzanas. Pero si sumamos la distribución barrial y las bajadas domiciliarias, son 14.718 metros más de Fibra Óptica para abastecer mediante 85 cajas de servicio a 1.200 puertos en la actualidad, pero con posibilidades de ampliación.

Garrahan Marcos Andres  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.



El Nodo 8 por su parte cuenta con 704 puertos que permiten seguir creciendo acorde a las necesidades, con 75 cajas de servicio que se encuentran diseminadas en las 45 manzanas que se abastecen con 11.190 metros de Fibra Óptica.

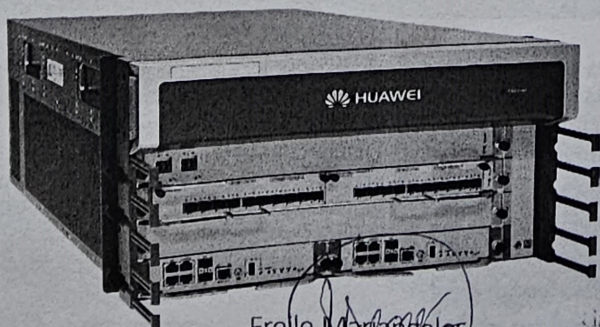
El Nodo 18 tiene 1720 puertos a disponibilidad de los vecinos que habitan las 97 manzanas que cubre, los que pueden ampliarse y distribuyen los servicios mediante 170 cajas. El despliegue de red fibra óptica alcanza en este sector los 22.000 metros instalados.



Por último mencionaremos el enlace Balcones/Punta Soberana, lugar al que llegamos mediante Fibra Óptica aérea realizando un cruce de la ruta 15 en forma subterránea. La extensión culmina en el lote 1 del área mencionada.



Incorporamos un nuevo router Huawei BNG con el objetivo de optimizar y administrar las conexiones al servicio de Internet las que se producen de manera más rápida y eficiente. Entre las mejoras que se pueden mencionar se incluye una recuperación más ágil y múltiple de los reenlaces ante un corte de energía eléctrica general. Seguimos sumando bancos de baterías para asistir energéticamente nuestros sitios: instalamos uno en el área del glaciar Perito Moreno y tres en Punta Bandera.



Freile María Angeles  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

## ÁREA COMERCIAL, BENEFICIOS Y SERVICIOS A NUESTROS ASOCIADOS

Como ya es una constante, se llevaron a cabo promociones con el objetivo de otorgar beneficios concretos a los Socios de Cotecal.

En ese contexto a lo largo de estos doce meses promovimos las conexiones a servicios de Fibra Óptica al Hogar y CotecalTV (con bonificación de los paquetes de HBO y UNIVERSAL+ Gratis por 3 meses), acciones destinadas a clientes que no contaban con los servicios para que se sumen a la propuesta.

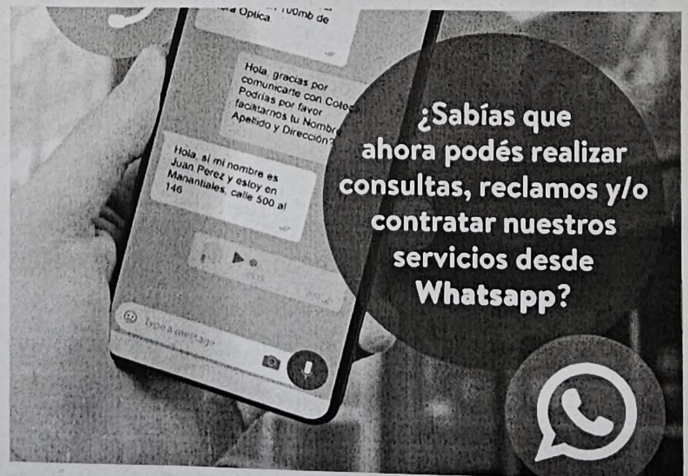
Los resultados fueron muy alentadores tal como se detalló en Generalidades y motivan a continuar por el mismo camino con el objetivo de optimizar el uso de la capacidad técnica instalada.

Al igual que Ejercicios anteriores tratamos de llegar con otras alternativas que redunden en una merma del gasto hogareño o acercando prestaciones necesarias ante requerimientos puntuales.

Podemos enumerar entre ellas un descuento del 20 % en el abono mensual para los socios que cuentan con el servicio de internet o CotecalTV, mientras que en el abono del Pack Telefónico se les aplica una bonificación del 10%.

Otorgamos un 50% de descuento en el costo de las llamadas a dos números de larga distancia nacional a número fijo o celular mediante el programa "Número Preferido".

Incorporamos el servicio de consultas, gestiones y reclamos mediante Whatsapp por teléfono al +54 9 2966 74-0900 o ingresando a nuestro sitio web clickeando en el botón respectivo ubicado en el margen inferior derecho.



También se puede realizar desde cada uno de los servicios que se quieran adquirir, o desde los formularios de contacto.

Otra de las acciones que redunda en beneficios para la economía de los Asociados es la instrumentación activa del Club de Socios COTECAL, que permite gozar de un sistema de descuentos y bonificaciones en comercios adheridos a los cuales oportunamente se invitó a participar o presentaron espontáneamente su interés de formar parte.

Con motivo del aniversario de Cotecal se realizó entre los Socios el sorteo de 20 abonos domiciliarios por 3 meses.

Asimismo facilitamos el Tiempo Compartido (APARTUR) que dispone

Mariano Marcos Andres  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.



ne COTECAL en Capital Federal con 9 semanas al año de utilización para casos de emergencias de salud, y es importante destacar la plena vigencia a un costo diferenciado en el servicio de sepelio para el grupo familiar primario adherido por el asociado.



## EN LA COMUNIDAD / DONACIONES

El Consejo de Administración continuó con el análisis de solicitudes de apoyo recibidas para colaborar con donaciones a entidades, instituciones o deportistas de acuerdo a posibilidades y luego de una criteriosa selección.

A lo largo del Ejercicio destinamos aproximadamente medio millón de pesos y variados insumos o servicios de acuerdo al siguiente detalle:

En lo deportivo patrocinamos el viaje a Córdoba para el selectivo nacional de padel de menores de Julieta Acosta y Conrado Podstawa; respondimos favorablemente al pedido de colaboración de Calafate Patín Club por viaje a San Juan de uno de sus jugadores convocado por un equipo de esa provincia; acompañamos la Gala de Kickboxing & MMA organizada en el Microestadio municipal por Combates Calafate y asistimos económicamente al Club Gendarme Amarilla y a Cala Street.

Otras ayudas económicas se destinaron al Centro de Jubilados Koraiken; la Escuela Especial Tenink Aiken y a la organización de la Segunda Edición de la Feña Ñoña.

En lo referido a otro tipo de colaboraciones podemos señalar que realizamos el cambio de tecnología de ADSL a Fibra Óptica sin costo alguno en el Formenti, entregamos un equipo de tecnología CDMA y dos escaleras en desuso a Bomberos, acompañamos en una iniciativa institucional vinculada a Salud al Dr. Rodrigo Sabio, y aportamos equipamiento para las comunicaciones en el Rally realizado los días 7, 8 y 9 de octubre de 2022 a cambio de publicidad en el evento. A solicitud de la Cooperadora CPES N° 46 se entrega una escalera, un

teléfono fijo y uno inalámbrico y al Comando Radioeléctrico 3 equipos CDMA rearmados disponibles que servían para dar respuesta a las necesidades planteadas por la entidad.

Adherimos con premios para el concurso Literario del género "cuento" y sus variantes en ciencia ficción, fantástico y realista organizado por la Escuela Industrial N° 9 con la finalidad de promover e incentivar a los alumnos a la lectoescritura.

Asimismo se hizo entrega de smartwachs a abanderados egresados de las escuelas, siguiendo con la tradición de reconocer a los alumnos destacados de los establecimientos educativos de gestión pública.

Por Iniciativa del Consejo de Administración se donaron estaciones de reciclado comprendidas de 3 tachos claramente identificados y un botiquín a las siguientes instituciones educativas: Jardines de Infantes N° 10, N° 54 y N° 60; Escuela Especial N° 5, Escuelas Primarias N° 9, N° 73, N° 80 y N° 89; Centro Educativo Joven Labrador; CES De Agostini, Secundarios N° 9 y N° 46; y Escuela Industrial N° 9.

Por otra parte desde Cotecal se tomó la iniciativa de ofrecer a las autoridades del Hospital SAMIC la instalación y provisión de un servicio de internet destinado a dar acceso gratuito a las personas que acudan al sector Guardia del hospital.

Al recibir de manera afirmativa la respuesta a la nota elevada con la propuesta, nuestro personal técnico procedió a efectuar la instalación.

Freile Mariangeles  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

Garrahan Marcos Andres  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.



## FAZ ORGANIZATIVA, ADMINISTRACIÓN, CAPACITACIÓN Y ACCIONES

Capacitarse es sin lugar a dudas, una forma de acompañar la evolución natural que genera cada desarrollo tecnológico, actualización de metodologías y superación personal y colectiva de nuestro equipo de trabajo.

En este Ejercicio, mes a mes, estas fueron las instancias de formación realizadas.

### Junio 2022

**CURSO BÁSICO DE REDES NAS CBR** tres días de cuatro horas diarias para los integrantes del plantel exterior, modalidad On Line con la empresa Academy Xperts.

**NUEVOS PLANES DE INTERNET** dos jornadas en las que la Jefa de Comercial, Cecilia Rubianes, capacitó mediante una charla interna para el personal de Operaciones y Comercial sobre las flamantes propuestas que se implementaron.

### SISTEMA DE ALIMENTACIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA

El Ingeniero Gastón Segura disertó sobre el uso y manejo del sistema eléctrico del Datacenter. Participaron Alfredo Melcon Coordinador General, Nelson Rosales Jefe de Relaciones Institucionales, Rubén Núñez Responsable de Mantenimiento de Sitios, Mauricio Fernández Responsable de Despliegue de Redes, Marcelo Hubeaut Responsable de Redes y Servicios del área Técnica y Esteban Ariztizabal Jefe de Legales.

### Julio 2022

### INTERNET POR ADSL Y LINEAS TELEFÓNICAS - CONCEPTOS BÁSICOS

El Jefe del área Técnica Javier Montesino y el Responsable de Servicios de Redes Marcelo Hubeaut, coordinaron una capacitación interna al personal de Plantel Exterior dependiente del área de Operaciones sobre conceptos básicos del funcionamiento de estos servicios.

### Agosto 2022

### USO DEA Y RCP

Fueron tres jornadas de una duración de 2 horas cada una en las que el Doctor Rodrigo Sabio capacitó con asistencia obligatoria a todo el personal de Cotecal.

### CURSO CCNAV7 e INTRODUCCIÓN A REDES

Dictado por la empresa CISCO, donde todo el personal del área de Técnica pudo reforzar los conceptos básicos para la administración de redes.

### Septiembre 2022

### DISEÑO DE ESTRUCTURA DE COMPENSACIONES

Dictado por Airzmendi y realizado en modalidad on line por Celeste Demalde, Responsable de Administración de Personal del área de Recursos Humanos.

### TÉCNICAS DE VENTAS CON WHATSAPP

Augusto Abregu del área Comercial se capacitó on line en un tema abordado por la Cámara de Comercio de Río Gallegos.

### Octubre 2022

### CLIMA LABORAL ¿QUÉ ES, PARA QUE SIRVE Y COMO SE GESTIONA?

Andrés Borquez del área de Recursos Humanos realizó el curso acerca de los beneficios de saber usar esta herramienta. Dictado por la Cámara Argentina de Negocios y Servicios junto a Desarrollo Profesional.





Noviembre 2022

### PREVENCIÓN DE INCENDIOS Y PRIMEROS AUXILIOS

Planificada dentro del programa de la Ley de Seguridad e Higiene, fue efectuada en conjunto entre la Licenciada en Seguridad e Higiene Florencia Agüero y Bomberos Voluntarios de El Calafate.

### GESTIÓN DEL TIEMPO

Curso dictado por la Cámara Argentina de Negocios y Servicios junto a Desarrollo Profesional sobre cómo tener una gestión eficaz del tiempo para lograr una productividad personal de cada empleado. Se vieron distintas soluciones y técnicas, lo realizó Andrés Borquez del área de Recursos Humanos.

Marzo 2023

### SERVICIOS WEB INAES

El abogado Esteban Ariztizábal participó de este curso sobre los servicios vía web que ofrece el INAES. Temario: Acceso, Certificado de vigencia, Certificado de Autoridades, Registro de Asociados, Artículo 9 Ley 20.321, Transferencia electrónica y balance, Servicios relacionados con operatorias de créditos. Dictado por Lazos Cooperativos.

### TELPIN

Cecilia Rubianes Jefa de comercial, Paola Palma Responsable de Atención al Cliente y Leticia Hernández del sector de Facturación que pertenece al área de Administración se capacitaron con Mariela Coran de Telpin sobre cómo realizar modificaciones de productos dentro del sistema JSAT.

### GESTIÓN DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y FISCALIZACIÓN

El abogado Esteban Ariztizábal realizó este curso donde se trataron los temas de autoridades, características y funciones. Procedimientos de elección de sus miembros. Duración y renovación de mandatos. Renuncia y vacancia. Dictado por Lazos Cooperativos.

Abril 2023

### GESTIÓN DE LIBROS RUBRICADOS

Curso dictado por Lazos Cooperativos sobre Libros rubricados obligatorios, Contenido de cada registro, Responsables de su confección, Particularidades del registro de asociados. Efectuado por el abogado Esteban Ariztizábal.

Otro de los eventos en los cuales se participó fue en el XXII encuentro de Técnicos desarrollado en Puerto Madryn los días 3 y 4 de noviembre al cual asistieron Javier Montesino y Marcelo Hubeaut acompañados por el consejero Marcos Garrahan y personal del área Comercial y de Plantel viajaron a Pinamar a capacitarse sobre la implementación de nuevos productos que serán lanzados en el mes aniversario de Cotecal: Wifi plus y SensaTV.

Iniciamos la depuración del padrón de nuestra institución y a tal fin se informó a familiares de los fallecidos que deseaban continuar con los servicios la necesidad de regularizar la situación.

Por otra parte y en cumplimiento de normativas del Ente Regulador de Comunicaciones (ENACOM) se aplicaron las actualizaciones tarifarias autorizadas en nuestros servicios.

Otro avance organizativo importante ha sido la confección de un manual de procedimientos de Plantel Exterior que abarcó los siguientes aspectos: trabajos en domicilio, aprovisionamiento Fibra Óptica, instalaciones domiciliarias de Fibra Óptica y un anexo instructivo sobre aprovisionamiento.

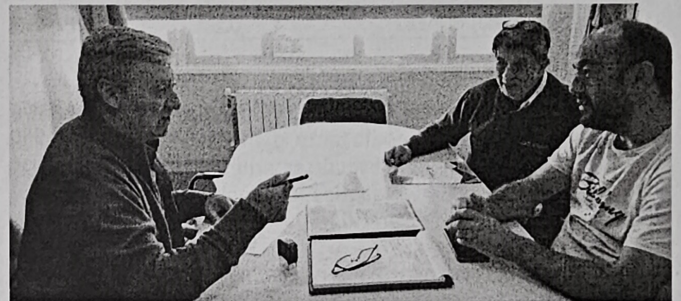
Freile Mariangeles  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

Garrahan Marcos Andrés  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

## RELACIONES INTERINSTITUCIONALES

En el marco de los acuerdos refrendados oportunamente con el municipio local se avanzó en la provisión de conectividad para alrededor de medio centenar de cámaras de seguridad en diferentes sectores de El Calafate, un significativo aporte a la tranquilidad de los vecinos. Se llegó con Fibra Óptica al flamante autódromo lo que permitió desarrollar las transmisiones televisivas y radiales de la competencia organizada por la ACTC. Dimos soporte en la instalación y monitoreo de servicios con una capacidad de 300 megas simétricos, donde funcionó el área gastronómica y en los boxes laterales brindamos Wi Fi gratuito, y destacamos especialmente que los vínculos de transmisión proporcionados mediante una celda móvil de AMX (Claro) permitió compartir red con Movistar en tecnología 4G a partir de la Fibra Óptica de nuestra Cooperativa.

Junto a SPSE se consensuó establecer acuerdos tanto en El Calafate como en El Chaltén para compartir instalaciones realizadas en la vía pública por parte de ambas entidades, eso permitirá por un lado optimizar recursos y a la vez, minimizar impactos visuales.



COTECAL se sumó al Rally de Los Glaciares aportando los insumos, elementos y tecnología necesarios para las comunicaciones de la competencia. Eso se vio recompensado con una importante acción publicitaria en la carrera con calcos de nuestra Cooperativa en todos los autos participantes, banderas en diferentes sitios del trazado y un vehículo para cerrar el circuito previo a las largadas identificado con nuestras banderas.

Por último queremos agradecer la predisposición del Registro Civil con el cual trabajamos activamente la depuración de padrones mencionada en esta Memoria. Como contraprestación se les proveyó de cerámicos destinados a la renovación del piso del edificio

## CONSIDERACIONES FINALES

Tal como lo afianzamos en este Ejercicio continuaremos con la estrategia de extender las redes con la instalación de nuevos Nodos acorde a las necesidades de la localidad, nuestro objetivo es poder a lo largo del tiempo y en el plazo más perentorio posible cubrir más del 90 por ciento de la ciudad de acuerdo a las posibilidades económicas y financieras de Cotecal.

Ya estamos trabajando para el lanzamiento de nuevos productos que aportarán mayor calidad de cobertura en las redes domiciliarias de internet y en el servicio de Televisión, para ello nos comenzamos a capacitar y a gestionar reformas tecnológicas e incorporación de equipos que nos permitan concretar los proyectos.

Habrán nuevos emprendimientos por viabilizar regidos siempre en la defensa de los intereses de los Asociados a los cuales invitamos a participar activamente con sus opiniones y sugerencias para sustentar la toma acertada de decisiones.



## EVOLUCIÓN FINANCIERA

La Cooperativa mantiene un Capital de Trabajo al cierre del 31 de mayo de 2023 positivo, que corresponde a la suma de \$ 470.747.457 y su variación en moneda homogénea, respecto del ejercicio anterior fue negativa en (\$ 94.322.935), debido a los efectos inflacionarios, que desembocan en una pérdida de valor en el poder adquisitivo y en la utilización de fondos que estaban afectados a plazos fijos, para inversiones en bienes de uso. -

## ACTIVIDADES ECONÓMICAS EVOLUCIÓN

Principales Indices	31/5/2023	31/5/2022
Solvencia	10.43	9.93
Liquidez general o corriente	4.61	5.14
Endeudamiento patrimonial	0.10	0.10
Liquidez inmediata o prueba ácida	4.37	4.91
Inmovilización del capital	0.60	0.53

**Solvencia:** El objetivo del indicador es evaluar la relación entre el patrimonio neto y los recursos totales aportados por los acreedores. El indicador es mayor a uno, por lo tanto, demuestra que Cotecal se ha financiado principalmente de recursos propios, y a un nivel mayor que el ejercicio anterior debido a las suscripciones y el resultado favorable del presente ejercicio.

**Liquidez general o corriente:** El objetivo del indicador es medir el resultado de la empresa para cubrir oportunamente sus compromisos de corto plazo. Muestra la disponibilidad financiera corriente

de la empresa por cada peso de deuda. El resultado mayor que uno, indica que Cotecal no tiene dificultades para atender sus obligaciones a corto plazo; y la disminución del índice respecto al ejercicio anterior, se debe al cambio de bienes corrientes por no corrientes, es decir, las inversiones en bienes de uso realizadas con los fondos afectados a plazos fijos. -

**Endeudamiento patrimonial:** El objetivo de este indicador es calcular la relación entre la financiación aportada por los terceros (acreedores) y la aportada por los socios de Cotecal. Además, este coeficiente es utilizado para estimar el nivel de apalancamiento financiero el cual es relativamente bajo y se mantiene constante respecto al ejercicio anterior. -

**Liquidez inmediata o prueba ácida:** El objetivo de este indicador, es medir la capacidad de los activos de mayor liquidez como son: Caja, Bancos, Inversiones transitorias y Créditos por Ventas a corto plazo, para cubrir el pasivo exigible en los próximos doce meses. Cotecal no presenta dificultades para hacer frente al pasivo corriente, si al igual que la liquidez corriente, se ve disminuida respecto al ciclo anterior por las inversiones realizadas.

**Inmovilización del capital:** El objetivo es medir la relación existente entre el activo fijo (de lenta realización) y el monto total de la inversión. Es una razón que informa sobre la inmovilización de la estructura de inversión o estructura económica. El resultado multiplicado por 100 indica el porcentaje del activo inmovilizado con relación al total del activo, o la inversión total. Y el aumento corresponde a la fuerte inversión realizada principalmente en los Nodos 6, 8, 18 y troncal soberana.

**Movimiento de asociados:** Durante el presente ejercicio los asociados ascendieron a un total de 4025, las altas fueron de 847 y las bajas 123, al ejercicio anterior totalizaban 3301.

## TRATAMIENTO DEL RESULTADO DEL EJERCICIO

El resultado del ejercicio ajustado conforme la normativa explicada en Nota 3 de los presentes Estados Contables, es ganancia en \$4.607.850 originada principalmente en operaciones con asociados negativa en \$(1.647.545) y con no asociados positiva en \$6.255.395.- A continuación, se detalla la afectación de la Reserva Especial del Art.42 conforme a ley:

### BALANCE N° 53 AL 31.05.2023

#### INFORMACIÓN PARA MEMORIA

##### COMPOSICIÓN FINAL DE LA RESERVA ESPECIAL DEL ART 42.

SALDO INICIAL	557,592,015
(-) ABSORCION PERDIDAS CON ASOCIADOS EJERCICIO 31.05.2022	(52,064,912)
<b>SUBTOTAL RESERVA ESPECIAL ART. 42</b>	<b>505,527,103</b>
(+) ABSORCION CON NO ASOCIADOS EJERCICIO 31.05.2023	6,255,395
(-) ABSORCION CON ASOCIADOS EJERCICIO 31.05.2023	(1,647,545)
<b>TOTAL RESERVA ESPECIAL ART. 42 - POST-ASAMBLEA</b>	<b>510,134,953</b>

8  
Frelle Mayangéres  
Presidente  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.

Garraban Marcos Andres  
Secretario  
Coop. Tel. de Calafate Ltda.